

## Edelbrände und Liköre erfolgreich verkaufen

*Brände und Liköre im Kundengespräch so beschreiben, dass der Kunde auch den Wunsch bekommt, das Produkt zu kaufen. Die Kunst, beim Kunden den Kauf anzuregen, kann man trainieren und mit viel Übung letztlich auch perfektionieren.*

**Produktbeschreibung im Verkaufsgespräch** - Weiterbildung für Edelbrandsommeliers/iéres bzw. Produzent:innen von Bränden, Likören

In diesem Seminar gehen wir darauf ein, welche Punkte für einen erfolgreichen Verkauf zu beachten sind. Wir werden auch besprechen und trainieren, wie wir mit Produkten von Mitbewerbern umgehen, wenn wir um unsere Meinung zu deren Qualität gefragt werden.

Zu diesem Seminar können gerne je Teilnehmer:in zwei bis drei Produkte mitgebracht werden. Im Rahmen der Verkostung können wir dann Beschreibungen für Ihre Produkte erarbeiten.

**Termin und Ort:** Fr, 9.5.2025, 9 bis 17 Uhr, LK NÖ, St. Pölten

**Kursbeitrag:** 115 Euro pro Person gefördert, 295 Euro ungefördert

**Anmeldung:** [Produktbeschreibung im Verkaufsgespräch | LFI Niederösterreich](#)