

---

## Produktbeschreibung im Verkaufsgespräch

Brände und Liköre im Kundengespräch so beschreiben, dass der Kunde auch den Wunsch bekommt, das Produkt zu kaufen.

Die Kunst, beim Kunden den Kauf anzuregen, kann man trainieren und mit viel Übung letztlich auch perfektionieren.

In diesem Seminar gehen wir darauf ein, welche Punkte für einen erfolgreichen Verkauf zu beachten sind.

Wir werden auch besprechen und trainieren, wie wir mit Produkten von Mitbewerbern umgehen, wenn wir um unsere Meinung zu deren Qualität gefragt werden.

Zu diesem Seminar können gerne je Teilnehmer:in 2 bis 3 Produkte mitgebracht werden. Im Rahmen der Verkostung können wir dann Beschreibungen für Ihre Produkte erarbeiten.

---

### Information

**Kursdauer:** 8 Einheiten

**Kursbeitrag:** 115,00 € Teilnahmebeitrag gefördert  
295,00 € Teilnahmebeitrag ungefordert  
Bildungsförderung LE 23-27

**Fachbereich:** Natur und Garten

**Zielgruppe:** Produzent:innen von Bränden und Likören,  
Edelbrandsommelier/iéres

**Mitzubringen:** 2 bis 3 Produktproben je Teilnehmer:in

### Verfügbare Termine