

Produktpreiskalkulation in der Direktvermarktung

Sie wollen Ihre Produktpalette erweitern oder Sie sind schon länger in der Direktvermarktung tätig und möchten die Preise Ihrer Produkte kalkulieren? In diesem Kurs ermitteln Sie, ob mit den von Ihnen angegebenen Verkaufspreisen tatsächlich die Kosten für Herstellung und Vertrieb des Produktes abgedeckt sind und ab welchem Preisniveau Sie auch einen Beitrag zum Einkommen erzielen. Aufbauend auf diese Kalkulation können Sie unterschiedliche Szenarien Ihrer Kalkulation erstellen (mehr oder weniger Absatz eines Produktes, veränderte Produktpreise) und den Einfluss der Direktvermarktung auf den Beitrag zum Einkommen beobachten.

Der Kurs besteht aus 2 Teilen, jeweils von 9 bis 13 Uhr. Der erste Kurstermin wird online durchgeführt, der zweite Kurstermin findet in Präsenzform statt.

Information

Kursdauer:	8 Einheiten
Kursbeitrag:	195,00 € Teilnahmebeitrag gefördert 345,00 € Teilnahmebeitrag ungefördert
Fachbereich:	Direktvermarktung
Zielgruppe:	Direktvermarkter:innen

Verfügbare Termine